



>> Mlinar

Uvođenjem poslovno informacijskog sustava Mlinar je okrenuo novu stranicu u svom poslovanju. ENELov SUSTAV će im omogućiti planirano širenje i kontrolirani razvoj vlastite mreže specijaliziranih prodavaonica.



Pregled rješenja

Korisnik

Mlinar predstavlja stogodišnju tradiciju, najsuvremeniju i najveću pekarsku tvrtku u Hrvatskoj.

Plan vodećih ljudi u Mlinaru je daljnji razvoj i unapređenje te širenje maloprodajnog lanca.

Poslovna situacija

Plan napretka i razvoja od strane vodećih ljudi Mlinara generirao je potrebu za kvalitetnim poslovno informacijskim rješenjem koje će nesmetano podržati sve planirano.

Tehnologija

Microsoft OS server:

3 x MS Windows Server 2008 Standard Edition

2 x MS SQL Server 2005 Standard Edition

Microsoft Desktop stanice:

MS Windows Desktop OS

MSDE 2000

MS Office alati

Hardware:

HP serveri

HP desktop

Komunikacija:

VPN MPLS

Situacija

Pekara Mlinar je vodeća tvrtka u pekarstvu, s više od 800 zaposlenih i 3 velika pekarska pogona u Zagrebu, Križevcima i Poreču.

U Mlinaru žele biti još dostupniji kupcu razvojem vlastite mreže specijaliziranih prodavaonica, ali uz zadržavanje visokih standarda kvalitete u svim segmentima poslovanja. Za ispunjenje tog cilja, te kontinuirani rast i napredak, neophodno je kvalitetno poslovno informacijsko rješenje.

Vodeći ljudi Mlinara su ponovno prepoznali Enel kao svog strateškog partnera te nakon suradnje na implementaciji u Alastoru i u Pekari Kruna odlučili su se na kvalitetnu informatičku podršku i implementaciju poslovno informacijskog sustava koje nudi Enel.

Rješenje

Uvođenjem Enelovog SUSTAVA verzije 5.0 postignuto je integrirano informacijsko rješenje koje je zadovoljilo sve ključne poslovne procese Mlinara.

Proizvodnja i pekarstvo

Implementacijom SUSTAVA postignuta je transparentnost praćenja procesa od zaprimanja narudžbe od kupaca u veleprodaji i maloprodaji u odnosu na ostvarenu proizvedenu i distribuiranu količinu.

Povećana je efektivnost, te postignuta slijedivost procesa od narudžbe kupca preko naloga za proizvodnju, otpreme i povrata pa sve do generiranja fakture za određeno razdoblje.

Osigurana je usklađenost i povezanost procesa naručivanja i distribucije sa nalogima za proizvodnju i automatskog izvješćivanja za KEUB korištenjem sustava radnih naloga, normativa, aktivnosti, mjesta rada i standardnih cijena za praćenje pekarskih proizvoda.

Sustav plus

Sustav Plus namijenjen je analizi rezultata poslovanja. Karakteristika Sustav Plus izvješća su preglednost, mogućnost grupiranja po različitim kriterijima (partnerima, maloprodaji, prometu, artiklima, vremenskim periodima, relacijama, prodajnim predstavnicima), mogućnost odabira stupaca i redova u izvješćima, mogućnost zamjene stupaca i redova (drag & drop), različiti formati exporta izvješća (xls, xlsx, csv, pdf, rtf, txt). Sustav Plus sadrži predefinirana izvješća veleprodaje i maloprodaje, pregled poslovanja nabave (stanje narudžbi dobavljačima), pregled stanja naloga u proizvodnji, pregled potrošnje materijala i pregled stanja narudžbi za pekarsku proizvodnju, kao i pregled financijskih izvješća bilance, dospjelih i nedospjelih potraživanja, otvorenih stavki, financijskih kartica i pregled u stanja računa-konta glavne knjige. Uz predefinirana izvješća Sustav Plus također korisniku omogućuje samostalno kreiranje izvješća iz segmenta maloprodaje, veleprodaje, proizvodnje i distribucije i financijskog poslovanja.



Poslovne prednosti

- 1. Dostupnost informacija u svakom trenutku** - Integrirano informacijsko rješenje omogućilo je Mlinaru da u svakom trenutku raspolaže s kvalitetnim i ažurnim informacijama te pravovremeno i pravovaljano donosi poslovne odluke, a sve u cilju daljnjeg napretka.
- 2. Smanjenje troškova** - Automatizacijom planiranja kapaciteta i normativa u proizvodnji, te nadzorom i kontrolom smanjeni su troškovi.
- 3. Poboljšanje radne učinkovitosti** - Zahvaljujući kvalitetnom integriranom i transparentnom radu postignuta je agilnija okolina.
- 4. Nadzor cjelovitog procesa kroz sistem gotovih izvještaja** - Tijekom implementacije definiran je set gotovih izvještaja koji se svakodnevno koriste za nadzor i upravljanje.
- 5. Otvorenost platforme za povezivanje i širenja** - Kako je Mlinaru jedan od ciljeva širenje i jačanje maloprodajnog lanca rješenje je implementirano na način da se pruža kvalitetna mogućnost povezivanja i daljnjeg planiranog širenja poslovanja.

Za više informacija
o Enelovim proizvodima
ili uslugama
obratite nam se na
021 406 222
ili posjetite
www.enel.hr